

深圳市施罗德工业集团有限公司介绍

SROD ROBOTICS 施罗德工业集团创立于 2009 年，是一家专注特种机器人产业集群的国际化新型高科技企业，公司集研发、生产、销售和定制化解决方案于一体，致力于打造全球领先的特种机器人品牌，实现中国特种机器人的世界崛起。

十年来，SROD ROBOTICS 施罗德始终坚持以特殊工况为中心的特种机器人产业应用研究，开创性的构建出三大领先的产品平台，即爬行机器人平台、飞梭机器人平台、智足机器人平台，并衍生出数十款特种机器人产品，包括管道检测机器人、管道修复机器人、管廊巡检机器人等，被广泛应用于军事、医疗、农业、救援、管网、地铁、电力等行业领域。

自创立至今，SROD ROBOTICS 施罗德一直坚守“聚德精进，明慧求实”的企业精神，将坚实的企业文化融入市场拓展和技术创新，推动公司经营范围的全球布局，数万台特种机器人产品的稳定交付，在协助人们应对特殊工况上创造无限价值。

办公环境

深圳办公环境



机器人产业园规划图

招聘岗位:

一、售前技术支持工程师(销售业务人员储备)

岗位职责:

1. 为客户提供售前的产品讲解演示及技术支持;
2. 协助销售部门拜访客户、促成订单。

任职要求:

1. 大专及以上学历, 市场营销或理工科专业;
2. 具有良好的团队合作精神, 善于沟通, 对工作有较高的热情、责任心;
3. 该岗位为销售业务储备, 表现优秀, 可快速晋升为销售工程师。

注:可办公地区重庆、长沙、广州、杭州、南京等

晋升通道: 售前技术支持工程师——销售工程师——销售区域经理——销售总监

二、售后工程师

岗位职责:

1. 负责客户故障机器的检测、维修工作及客户的问题咨询;
2. 分析故障原因, 针对设备问题, 提出维修方案并进行报价及跟进回款;
3. 配合公司做好客户的产品使用意见调研工作。

任职要求:

1. 大专及以上学历, 电子或机电及相关专业;
2. 熟悉常用电子元器件的识别及其功能, 动手能力强;
3. 具有良好的团队合作精神, 善于沟通, 对工作有较高的热情、责任心。

注:可办公地区重庆、长沙、广州、杭州、南京等

晋升通道: 售后工程师——区域主管——部门经理

三、结构开发工程师

岗位职责:

1. 参与新产品的整机结构和零部件的详细设计开发工作;
2. 负责绘制新产品的装配图及零部件图纸;
3. 进行与设备相关的标准零部件选型。

任职要求:

1. 本科及以上学历, 机械设计制造、机电一体化等相关专业, 英语四级以上;
2. 机械专业知识扎实, 能熟练绘制、看懂 3D 图;
3. 熟练使用 ProE、SolidWorks 等相关设计软件;
4. 有敬业精神和创新意识, 能不断接受新事物。

注:可办公地区深圳

晋升通道: 结构工程师——中级工程师——高级工程师——总工程师

四、软件开发工程师

岗位职责：

1. 根据产品设计需求完成软件系统代码的编写、调试；
2. 参与系统的设计，配合服务端开发工程师完成整体开发。

任职要求：

1. 本科及以上学历，计算机科学与技术或软件工程专业，英语四级及以上；
2. 计算机专业知识扎实，有编程相关的课程设计经验；
3. 具有良好的团队合作精神，对工作有较高的热情、责任心。

注：可办公地区杭州、深圳

晋升通道： 软件工程师——中级工程师——高级工程师——总工程师

五、硬件开发工程师

岗位职责：

1. 参与新产品开发项目硬件功能模块总体设计，硬件的架构和原理设计；
2. 协助产品硬件开发：包括电路原理设计，PCB 布板及 Layout，电子元器件选型等。

任职要求：

1. 本科及以上学历，机电、电子、通信、自动控制等相关专业，英语四级及以上；
2. 相关专业基础知识扎实，良好的动手操作能力；
3. 具有良好的团队合作精神，善于沟通，对工作有较高的热情、责任心。

注：可办公地区深圳

晋升通道： 硬件工程师——中级工程师——高级工程师——总工程师

六、测试工程师

岗位职责：

1. 根据测试方案及计划，参与项目测试，保证项目质量和进度；
2. 配合项目测试负责人，记录并输出最终测试报告。

任职要求：

1. 大专及以上学历，机械、电子或计算机及相关专业；
2. 具有严谨细致的工作态度，对工作有较高的热情、责任心。

注：可办公地区深圳

晋升通道： 测试工程师——中级工程师——高级工程师——总工程师

七、商务专员

岗位职责：

1. 负责销售订单出货跟进、台账登记，及相关合同资料存档；
2. 负责协助大客户来访的商务对接；
3. 协助销售部与公司各部门的联络、汇报、沟通、协调、配合；

任职要求：

1. 大专及以上学历，商务、文秘、市场营销及相关专业；
2. 具有良好的沟通表达及协调能力，对工作有较高的热情、责任心。

注：可办公地区重庆、长沙、广州、杭州、南京等

晋升通道：商务专员——商务主管——销售部经理——销售总监

八、海外销售售后客服

岗位职责：

1. 负责客户故障机器的检测、维修工作及客户的问题咨询；
2. 分析故障原因，针对设备问题，提出维修方案并进行报价及跟进回款；
3. 配合公司做好客户的产品使用意见调研工作。

任职要求：

1. 大专及以上学历，国际贸易、机械制造及自动化等行业，英语口语流畅；
2. 具有良好的团队合作精神，善于沟通，对工作有较高的热情、责任心。

注：可办公地区深圳

晋升通道：海外售后客服——海外销售工程师——销售部主管/经理——销售总监

公司福利待遇

- 1、5天8小时工作制，上班时间9:00-18:00；
- 2、公司为员工缴纳五险一金；
- 3、餐饮福利：公司为员工免费提供午餐；
- 4、交通福利：公司每天安排班车接送员工上下班；派往异地常驻工作人员每半年可报销回家探亲往返路费一次；
- 5、健康体检：每年为员工安排年度免费体检一次；
- 6、节日福利：公司为员工购买节日礼品及生日礼物等；
- 7、奖金补贴：员工享有全勤奖、高温补贴、住房补贴、伙食补贴、年终奖、新年礼金和春节探亲补助；
- 8、带薪年假：员工入职满一年（含试用期）即享受每年5天带薪年假，并享有15天左右春节假期；
- 9、员工大事福利：当员工逢婚、育等个人大事时，公司给予员工带薪年假、礼金或慰问金。

集团人力资源部 付女士 电话：0755-86007053；18711972346

地址：深圳市龙华区观澜街道新澜社区观光路1301-72号银星智界2号楼1101

重庆分公司人力资源部 江女士 1832317190

地址：重庆市大足高新区机器人产业园11号厂房

公司网址：<http://www.sld-cctv.com/>